

私の身のまわりで起きたこと、最近私が考えている事。

近況報告

いつも、ありがとうございます。

独立して約4カ月が経過しました。昨年の今頃から約1年かけて準備をし、体制作り集中してきました。

前号でも書きましたが、独立を決めた一番大きな理由は、**生命保険の販売だけを考える営業マンからもっと総合的にお客様の問題を解決できるプロフェッショナルを目指そう**ということでした。

特にここ数年、**相続の問題や会社の事業承継の問題**に関わらせていただく機会が増え、この分野に大きなやりがいと将来性を感じるようになりました。

この分野で活躍できるプロフェッショナルを目指すというのが今の一番の目標です。

相続や事業承継の分野は、かなり高度な知識と経験が必要になります。今の私にはどちらも全然足りませんので、ほぼゼロからの挑戦です。

時間は掛かりますが、妥協せずに一歩一歩前進していこうと思っています。

ところで、**相続はすべての人に関わる問題です。**相続税対策というと資産家だけの問題とも言えますが、相続税を払う必要のない人でも遺産分割を含めた相続対策は何らかの形で考えておかなければなりません。

そういう意味では、**すべての方のお役に立てる仕事だと考えています。**

体制作りの一つとして**ホームページ**も作りました。制作自体はプロの方にお任せしましたが、企業理念や行動指針を含めたすべての原稿を自分で書き上げました。これもたいへんな作業ではありましたが、自分自身の考えを整理することができましたし、会社の方向性を明確にすることができ貴重な経験になりました。**是非一度ご覧いただければ幸いです。**



<http://fp-c.jp>
株式会社FPコンシェルジュ
ウェブサイト

相続や事業承継の問題解決や事前対策には税理士や司法書士等専門家の存在も欠かせません。これに関してもこの分野において知識や経験が豊富な専門家と多数業務提携を結び、一緒に仕事をしていく体制を作っています。

今後、皆様には生命保険の担当であること以上に必要に応じて私の知識や経験や人脈で幅広くお役に立つことができると考えています。

今後とも、よろしくお願ひ致します。

感謝!!

